

МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТАТА

1. Критерий за възлагане

Обществената поръчка се възлага въз основа на **„икономически най-изгодна оферта“**. Икономически най-изгодната оферта се определя въз основа на критерий за възлагане **„оптимално съотношение качество/цена“** по чл.70 ал.2 т.3 от ЗОП.

2. Методика за определяне на комплексна оценка

2.1. Настоящата методика съдържа указания за определяне на комплексната оценка на всяка оферта, в т.ч. показателите, броя точки за всеки от тях при изчисляване на комплексната оценка, както и указания за определяне на оценката по всеки показател.

2.2. Комисията прилага методиката по отношение на офертите на участниците, които не са отстранени от участие в процедурата и които отговарят на обявените от възложителя изисквания за лично състояние и критерии за подбор. В случай, че участник представи техническо предложение, което не отговаря на изискванията на възложителя, посочени в Техническата спецификация, на действащото законодателство, на съществуващите стандарти или технически изисквания – ако има такива, се отстранява от участие и офертата му не се допуска до оценка и класиране.

2.3. Крайното класиране на допуснатите до оценка оферти се извършва в низходящ ред на база получената за всяка оферта комплексна оценка (КО). Офертата, получила най-голям брой точки, се класира на първо място.

2.4. Когато комплексните оценки на две или повече оферти са равни, с предимство се класира офертата, в която се съдържат по-изгодни предложения, преценени в следния ред: 1. по-ниска предложена цена; 2. по-изгодно предложение по показателя „Срок на изпълнение“.

В случай, че офертата не може да се определи по този ред, Комисията провежда публично жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти.

2.5. В случай че при прилагането на посочените по-долу формули се получи дробно число, резултатите се закръгляват до втория знак след десетичната запетая.

3. Комплексна оценка

3.1. Комплексната оценка (КО) се определя на база следните показатели:

Показател (наименование и означение)	Максимален брой точки по показателя	Относителна тежест в КО
1. Срок на изпълнение - срок на доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация (СИ)	60	0.60
2. Предложена цена (ПЦ)	40	0.40

3.2. Формулата, по която се изчислява комплексната оценка на участника, е:

$$КО = СИ \times 0.60 + ПЦ \times 0.40$$

където:

КО е комплексната оценка на n -тия участник;

СИ е оценката на n -тия участник по показател **Срок за изпълнение**;

ПЦ е оценката на n -тия участник по показател **Предложена цена**;

Максималната стойност на Комплексната оценка (КО) е 100 т.

4. Начин за определяне на оценката по всеки показател:

4.1. Определяне на оценката по показателя „Срок на изпълнение“ (СИ)

Максималният брой точки по показател СИ е 100 точки

(СИ) Срок на изпълнение - срок на доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация:

Максимален брой точки получава офертата, която е предложила най-кратък срок за изпълнение в календарни дни, считано от датата на подписване на договора.

Минимален предложен срок

$$СИ = \frac{\text{Срок, предложен от участника}}{\text{Минимален предложен срок}} \times 100 \text{ точки}$$

Срок, предложен от участника

Най-краткият предложен срок от участник, допуснат до класиране, се разделя на срока, предложен от съответния участник, който се оценява и резултатът се умножава по 100 (сто) точки. Ако двама участници са предложили един и същи срок, те получават равен брой точки по този показател. Ако този срок е най-краткият, и двамата получават максималния брой точки по този показател.

4.2. Определяне на оценката по показателя „Предложена цена“

Най-ниската предложена цена от участник, допуснат до класиране, се разделя на цената, предложена от съответния участник, който се оценява и резултатът се умножава по 100 (сто) точки.

$$\text{ПЦ} = \frac{\text{минимална предложена цена}}{\text{цена, предложена от участника}} \times 100 \text{ точки}$$

където „минималната предложена цена без ДДС” е най-ниската предложена цена от участник, допуснат до класиране; „цената, предложена от участник” е цената, предложена от конкретен участник (в лева без ДДС).